



Lennart Crain

Partner, Advocaat

lcrain@akd.eu

+31 88 253 5237

+31 6 51 61 58 59

Nederland

Talen

- Nederlands
- Engels

Toegelaten tot de orde van advocaten

- Nederland

Lidmaatschap

- International Bar Association - member of the Corporate and M&A Law Committee
- American Bar Association (ABA)

Opleidingen

- Columbia Business School (New York): MBA in Finance
- Università degli Studi di Firenze - Law
- University of Westminster - Law
- Maastricht University - Law

Over Lennart Crain

Lennart Crain is partner en co-vakgroepvoorzitter Corporate M&A. Lennart is gespecialiseerd in publieke en private M&A-transacties, beursgenoteerde ondernemingen, en private equity. Hij adviseert regelmatig bij openbare biedingen, buy-outs, controlled auction sales, groeikapitaal en complexe carve-outs.

Lennart heeft veel ervaring met transacties voor private equity en andere financiële investeerders. Ook treedt hij op voor strategische partijen en hij is bedreven in een breed scala aan sectoren, waaronder technologie, media en software. Regelmatig leidt hij multi-jurisdictionele transacties, met of zonder Nederlands aspect. Hij werkt vaak samen met leidende internationale kantoren. Zowel andere advocaten als verzekeraars raadplegen Lennart regelmatig op het gebied van W&I-verzekeringen.

Lennarts financiële kennis, opgedaan tijdens zijn MBA in New York, stelt hem in staat de vertaalslag te maken van financiële aspecten naar dealstrategie, onderhandelingen en transactiedocumentatie. Cliënten waarderen de combinatie van zijn helicopterview en aandacht voor detail.

De internationale advocatengidsen Chambers & Partners (Global en Europe), The Legal 500 (EMEA) en IFLR1000 erkennen Lennart op het gebied van M&A en Private Equity, waarbij zijn financiële expertise steeds eruit springt. Hij wordt beschreven als *"efficient and creative"*, *"customer-centric, very proactive"*, *"brings parties together"*, *"a pragmatic and experienced M&A lawyer who keeps his eye on the prize, prioritising what needs to be prioritised"*, *"very responsive, commercial and solution oriented"*, *"good negotiator"* en *"has deep knowledge of both legal and financial matters"*.

Nadat de onafhankelijkheid van Servië was uitgeroepen heeft Lennart pro bono geadviseerd vanuit de Legal Unit van de International Civilian Office en EU Special Representative in Kosovo.

Recente mandaten:

- De bieder over het aanbevolen openbaar bod op en de mogelijke delisting van Hydratec Industries (genoteerd aan Euronext Amsterdam)
- Acquisitie door SUSE, een portfoliobedrijf van private equity huis EQT, van het volledige stack observatieplatform StackState
- GeoJunxion, een leverancier van digitale geo-data, bij de *take-private* verkoop van alle activiteiten aan een private equity consortium en beëindiging van de notering (*delisting*) aan Euronext Amsterdam
- Vitec Software Group (genoteerd aan Nasdaq Stockholm) bij meerdere software acquisities
- Marlin Equity Partners bij hun openbaar bod, gezamenlijk met Altor, op Meltwater (Nederlandse NV genoteerd aan Oslo Børs) van ongeveer EUR 540 miljoen
- Een concurrerende bieder bij een mogelijk openbaar bod van meer dan EUR 2 miljard op trustbedrijf Intertrust (genoteerd aan Euronext Amsterdam)

- Blackstone Growth bij een Europese acquisitie
- PAI bij diverse Nederlandse transacties
- Founders bij de verkoop van hun EdTech bedrijf aan een Amerikaanse unicorn
- Neways (genoteerd aan Euronext Amsterdam) eerst over het ongevraagde openbaar bod van VDL en daarna over het, aanbevolen, openbaar bod door Infestos
- Een uitgevende instelling genoteerd aan Euronext Amsterdam in verband met een mogelijk openbaar bod en de uiteindelijke uitkoop en delisting
- PFM Intelligence, een PropTech scaleup, in de fusie van haar UK business met een UK concurrent
- Veilingverkoop van NDC, de laatste grote onafhankelijke uitgever in Nederland, aan het Belgische Mediahuis
- Verkoop door een private equity fonds van een financial services intermediair
- De oprichtersfamilie en management in de buyout van Megadyne door Partners Group, en roll-over in een combinatie met Ammeraal Beltech op een gecombineerde enterprise value van €2 miljard
- Private equity fonds bij de overname van een 5-sterren hotel
- Kuala Lumpur-genoteerd IOI Group bij de verkoop van een 70%-belang in Loders Croklaan aan NYSE-genoteerde Bunge op een enterprise value van \$1,4 miljard

Geselecteerde ervaring vóór AKD:

- Auction verkoop van verzekeraar Nationale Borg door PE-huizen Egeria en HAL (aan AmTrust) voor € 154 miljoen
- NXP's openbaar bod op Freescale Semiconductor, beide genoteerd aan NASDAQ (\$ 40 miljard gecombineerde ondernemingswaarde)
- Daarmee verbandhoudende "remedy" auction verkoop van NXP's RF Power divisie aan het Chinese PE huis JAC Capital voor \$ 1,8 miljard
- Ballast Nedam bij het openbaar bod door een Turkse bouwer
- Privatiseringsveiling van verzekeraar VIVAT (REAAL) aan het Chinese Anbang
- Douwe Egberts MasterBlenders bij het openbaard bod van JAB voor € 7,5 miljard
- Verschillende andere potentiële openbare biedingen (waaronder concurrerende of vijandige biedingen)
- ABN AMRO's overname van een Braziliaanse bank
- Veilingverkoop van VION Ingredients aan het aan NYSE-genoteerde Darling for € 1,6 miljard
- Philips' verkoop van een 70%-belang in haar TV-divisie aan een JV met het Chinese (HK-genoteerde) TPV Technology
- Telegraaf Media Groep met de verkoop van Limburgse dagbladen voor € 200 miljoen en de doorrol van een belang in SBS Televisie naar Pro7Sat.1/SBS (met KKR en Permira)